

Salgschef

Bil & Co - Toyota Aabenraa

Skal DU være med til at køre Bil & Co ind i fremtiden?

Vi søger en dynamisk Salgschef, der er klar til at omfavne og lede i en super digital verden, hvor vi i Toyota befinder os i en utrolig spændende tid med forandringer, fra traditionel bilforretning til mobilitetsleverandør.

Du kommer til at stå i spidsen for vores fantastiske salgsafdeling i Aabenraa, der sammen med resten af Bil & Co, står over for en stor "make over", for at sikre vores gæsters behov fremadrettet. Rejsen er stille og roligt startet, og forventes fuldt implementeret i 2026. Hos Bil & Co arbejder vi hver dag, for at sikre vores gæsters fulde tilfredshed. Vi arbejder ud fra visionen om, at være byens bedste bilhus i alle de byer vi er i. Det kalder vi BRiT. Fundamentet for BRiT er, Medarbejder engagement, Toyota Way, Bæredygtighed og Gæstebetragtning. Er dette værdier, du kan se dig selv i, og ikke mindst ønsker at være med til at drive, så er stillingen noget for dig.

Har du en profil som sælger eller salgschef inden for bilbranchen er det ikke en ulempe, men det er ikke et krav. Måske du allerede i dag er vant til at lede og arbejde med detail salg på og via digitale platforme, så er du også relevant.

Hvem er Bil & Co?

Bil & Co er navnet på de fire bilhuse, der ligger i Kolding, Haderslev, Aabenraa og Sønderborg. For mange er vi synonym med Toyota og med god grund. Bil & Co har i mange år været, og er stadig autoriseret Toyota forhandler og værksted.

Vi er single brand forhandler af Toyota, der som verdens mest beundrede bilmærke (kilde: Forbes) dækker hele paletten og er repræsenteret i alle segmenter, både på person og varebils området. Vi sælger hybridbiler, elbiler, ja sågar brintbiler, og vi har en klar retning for såvel bæredygtighed som social ansvarlighed.

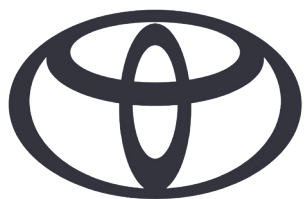
Dine arbejdsopgaver bliver bl.a.

- Ledelse og gennemførelse af salg og gæstekontakt i bilhuset og på de digitale platforme.
- Rådgivning, salg af finansiering/forsikringer, samt ekstraudstyr og serviceaftaler.
- Køb/salg og markedsføring af brugte biler.
- Give sparring og rådgivning til sælger og trainees, samt reference til direktionen.

Hos Bil & Co ønsker vi at opretholde og udvikle vores gode position i markedet, og det er vores forventning, at du som salgschef skal være med til at sikre, at vores salgsmål bliver indfriet.

Du er....

- Energisk, selvstændig og brænder for at skabe resultater – ligesom os!
- Omstillingsparat og konstant nysgerrig i et foranderligt marked.
- Selvkørende, udadvendt og bruger dine evner opsøgende og struktureret
- En god købmand, som formår at skabe gode resultater og stærke relationer i den daglige kontakt med gæster og kolleger.
- Ekstrem serviceminded og er klar på at give alle gæster en ekstraordinær oplevelse.
- Indstillet på at arbejde om søndagen jf. vagtplan.



Hvad kan vi tilbyde?

Hos Bil & Co tilbyder vi både fordelagtig pension og fuld sundhedsforsikring efter 3 måneders ansættelse. Vi tilbyder en attraktiv provisionsbaseret lønpakke, hvor indsats og resultater går hånd i hånd. Vi er meget drevet af mål og resultater, inspireret fra sportens verden.

Vi sætter stor pris på vores medarbejdere, og derfor kan du også forvente sociale arrangementer på og uden for arbejdet - begge dele selvfølgelig 100% valgfrit.

Vi har anonyme medarbejderundersøgelse, så alle har en chance for at komme med deres meninger. Du vil blive en del af en virksomhed bestående af 4 afdelinger med i alt 85 engagerede og passionerede medarbejdere, og hvor vi sætter en ære i, at arbejde på tværs af såvel afdelinger som bilhuse.

Med andre ord, så er et stærkt og engageret team vigtigt for os.

Er stillingen noget for dig?

Er du fristet af denne unikke mulighed, og er du klar til at komme videre i en branche der i den grad er i forandringens vold, så skynd dig at sende en ansøgning.

Du sender din ansøgning/CV til job@bilogco.dk med titlen "**Salgschef Aabenraa**".

Ansøgningsfristen er allerede **d. 15/04/23** og opstart vil være **d. 01.06.23**.

Vi behandler ansøgningerne løbende og under fuld diskretion, så send din ansøgning hurtigst muligt. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at rette henvendelse til **Michael Bøgesvang** på mbh@bilogco.dk eller **+45 2859 5530**.

